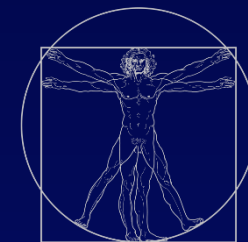


CATALOGUE DES FORMATIONS ET PRESTATIONS



TEAM JML-CONSULTANTS

AUDIT
CONSEIL
COACHING
FORMATION
RECRUTEMENT



Nos équipes sont
à votre disposition



2024

FORMATIONS PRESENTIELLES OU À DISTANCE POUR MANAGERS

Leadership et Management

L'analyse stratégique et la construction de plan d'actions « SWOT / PESTEL »

Comment développer le plaisir au travail des collaborateurs?

Comment améliorer sa communication personnelle?

Comment mieux gérer l'entretien annuel de bilan?

Training Management intensif COMSCOPE NIV 1

Comment gérer efficacement ses recrutements? Boite à outils avec questionnaire/ tests fournis

Gestion du temps et des priorités et Efficacité personnelle

Les fondamentaux en législation sociale

Best practices d'une réunion efficace et faire travailler en groupe

Training Management intensif COMSCOPE NIV2 PROFILER (NIV 1 Prérequis)

Adapter son Management générationnel en mode X, Y et Z

L'analyse de ses KPI financiers et élaboration d'un budget prévisionnel

Organiser et gérer l'entretien professionnel biannuel obligatoire et sa GPEC

Comment mieux gérer un litige, conflit
Training intensif COMSCOPE

Conduire/Manager le changement en période ou situation difficile

Training COMSCOPE des faces à faces de recrutements

Prise de parole en public

Perfectionnement à la langue Anglaise
Présentiel, Classes virtuelles et coaching individuel

Optimiser sa communication et visibilité digitales

FORMATIONS PRESENTIELLES OU À DISTANCE COMMERCE

La méthode
DISC/PROFILER au
service des commerciaux
d'élite.

Comment améliorer les
ventes additionnelles ?

Comment mieux adapter
son savoir vendre aux
Hommes, Femmes et à
une Famille

Le consumérisme
automobile

Comment booster ses
ventes ?
COMSCOPE
NIV 1

Prise de parole en public

Comment améliorer sa
communication
personnelle?
Training intensif vente

Comment booster ses
ventes ?
COMSCOPE
NIV 2 PROFILER
(NIV 1 Pré-requis)

Gestion du temps et des
priorités et efficacité
personnelle

Comment mieux gérer sa
prospection/fidélisation?

Comment mieux gérer un
litige, conflit
Training intensif
COMSCOPE

Comment booster ses
ventes ?
COMSCOPE
NIV 3 PROFILER
(NIV 2 Pré-requis)

Photo Vidéo Pro
Enrichir l'expérience client
par la vidéo et le digital.

Le digital au service des
commerciaux

Perfectionnement à la
langue Anglaise
Présentiel, Classes
virtuelles et coaching
individuel

FORMATIONS PRESENTIELLES OU À DISTANCE TOUS COLLABORATEURS

La méthode DISC / PROFILER au service de la relation client

Comment améliorer sa communication personnelle?

Comment mieux gérer un litige, conflit
Training intensif COMSCOPE

Prise de parole en public

Training relation client
COMSCOPE
NIV 1

Perfectionnement à la langue Anglaise
Présentiel, Classes virtuelles et coaching individuel

Gestion du temps et des priorités et efficacité personnelle

Training relation client
COMSCOPE
NIV 2

Comment élaborer un pitch de présentation et en assurer une formulation efficace?

COACHING IN SITU / MENTORING INDIVIDUEL OU D'ENTREPRISE

AMELIORATIONS DES RH ET DE L'ATTACHEMENT DES COLLABORATEURS

Coaching individuel in situ
(à la carte)

Team Building pédagogique
(dont une version spécifique à destination de groupes en difficulté relationnelle)

Application mobile et des services sur mesure pour accompagner DRH et Dirigeants dans leurs stratégies RH et QVT
Prenez soin de vos collaborateurs!

Mentoring
(à la carte)

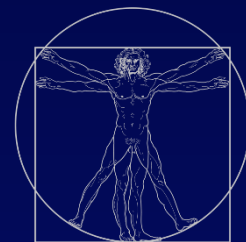
Bilan 360° managérial et de l'ambiance de l'entreprise (DIGITAL)
Rapidité et efficacité RH facilité!

Optimiser sa communication et visibilité digitales

Coaching d'entreprise
(Optimisation et améliorations des performances)

Profil DISC individuel
(rapport individuel avec les points clefs pour une meilleure efficacité relationnel, opérationnelle et managériale des collaborateurs)

CONTACT:



contact@teamjmlconsultants.fr

Retrouvez nos offres sur
www.teamjmlconsultants.fr